#CloudMTS

Партнерская программа #CloudMTS:
больше возможностей для клиентов, меньше затрат на ИТ

#CloudMTS

Анастасия Кулина
Руководитель направления партнерских продаж облачного бизнеса МТС

aakulina@mts.ru

Василий Никулин
Руководитель направления presale облачного бизнеса МТС

vgnikul1@mts.ru

#CloudMTS

Темы обсуждения

01 О провайдере #CloudMTS

02 Продуктовый портфель #CloudMTS

03 Возможности и преимущества партнерской программы

04 Сценарии продаж на примере партнёрских кейсов

05 Ответы на вопросы

#CloudMTS

О #CloudMTS

#CloudMTS – экосистема облачных сервисов МТС:

- Инфраструктурные решения: частные, публичные и гибридные облака.
- Корпоративные сервисы.
- Консалтинговые и профессиональные услуги.
- Решения по безопасности (напр., ФЗ-152, SOC, PCI DSS и др.).
- Облачная ИТ-инфраструктура на базе VMware.

> 20 сервисов

14 ЦОДов

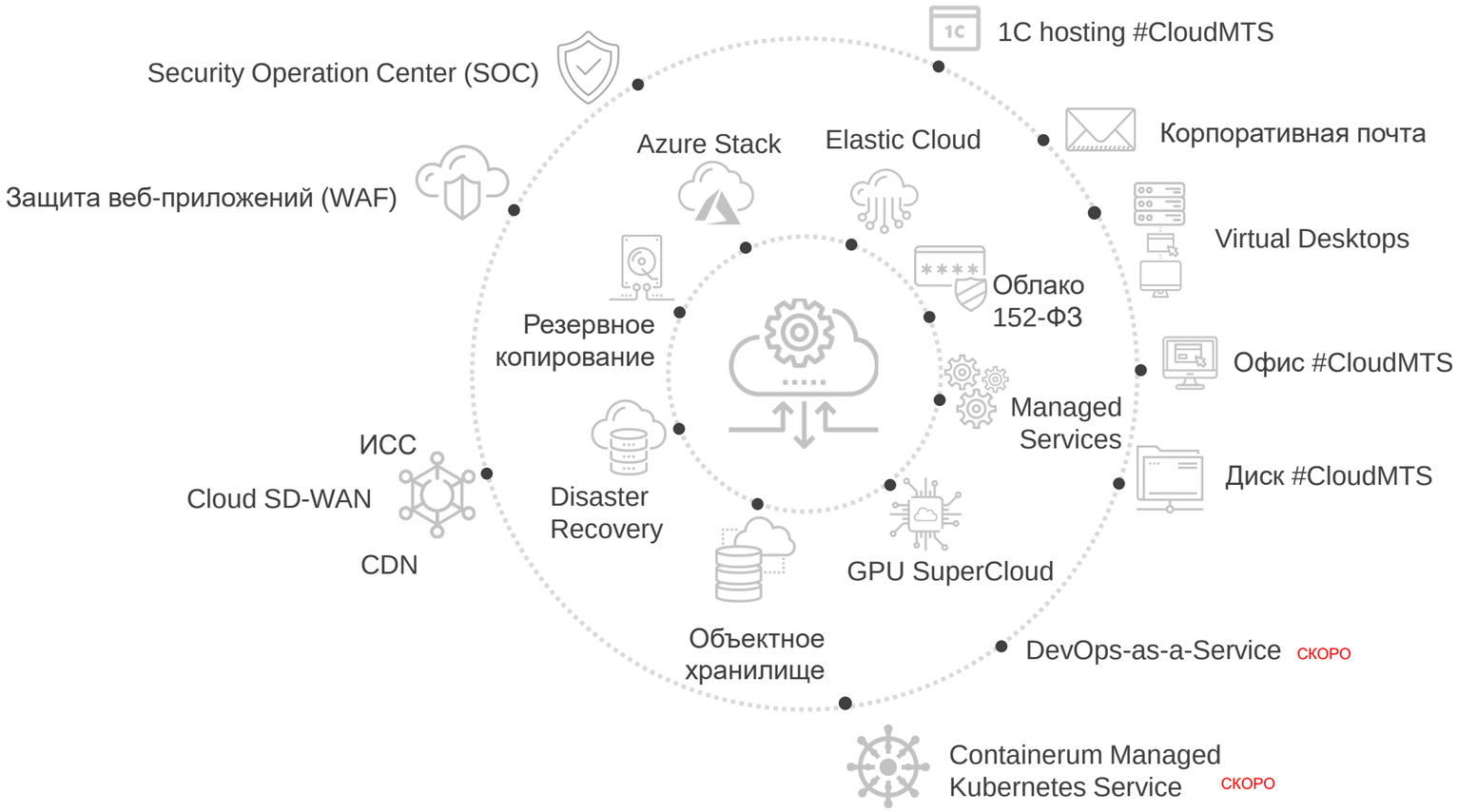
2000 заказчиков облачных сервисов #CloudMTS

12 лет опыта предоставления облачных сервисов

3 партнерских направления под ваши бизнес-задачи

#CloudMTS

Облачные сервисы #CloudMTS



Вместе

Мы создаем спрос на облачные услуги

#CloudMTS

#CloudMTS доверяют

+ уже более 65 партнеров #CloudMTS

S7 Airlines
BAT RUSSIA
Hyundai Mobility
europ assistance you live we care
МЕДИ медицина компетенций
ЗАО Русхимсеть
PickPoint
GOODS HOUSE
BELKA CAR
ABBYY
Аэрофлот Российские авиалинии
Marc O'Polo EST. IN STOCKHOLM
Дымов
ACRON
TOM TAILOR
Акционерная финансовая корпорация СИСТЕМА
AGC
Аксиома процессинговый центр
Департамент жилищно-коммунального хозяйства города Москвы
Дербентская винодельческая компания
sitronics
Энергомера
ERICSSON
ФК Ростов
Юнилаб
Honeywell
hunkemöller
Лидер Инвест
KDV
Лукойл нефтяная компания
Газпромбанк Лизинг
M&M MILITZER & MÜNCH
Мосгортранс
МТС Банк
nokian TYRES
HUAWEI
RICHE
Русал
Российская национальная перестраховочная компания
РЖД
Савушкин продукт
Система Капитал
Единый информационно расчетный центр города Москвы
stream
GEELY
ЦветыЮга
Газпром нефть
PONOMINALU
LEARNING GROUP EDUCATIONAL CENTRE
ALLIS SCHOOL
Промсвязь
ЮВК
tutu.ru
Ренессанс Капитал
НЭТО
АДВ Консалтинг
М.видео нам не всё равно
BEL POL
Уральский Банк реконструкции и развития
РН-Сервис
icontext THINK MEASURE PROFIT
Газелькин грузовое такси

#CloudMTS

NAUMEN

Как использует облако наш партнер – разработчик

Задача	Обеспечить быстрый запуск контакт-центра для своих заказчиков с удобным управлением проектами из любой точки мира
Решение	Облачный сервис Naumen Contact Center SaaS развернуто в облаке #CloudMTS
Результат	• Предоставление клиентам SaaS-сервиса. • Быстрое масштабирование под задачи клиентов. • Быстрый запуск контакт центра без капитальных затрат. • Аварийное восстановление и автоматическое обновление. • Подключение с сохранением телефонных номеров и операторов связи. • Удаленный доступ и удобное управление проектами из любой точки мира. • Прозрачное ценообразование и гибкое управление подпиской в зависимости от развития бизнеса. • Безопасность данных на уровне in-house решения.

#CloudMTS

VOICECOM

Как использует облако наш партнер – разработчик

Задача	Обеспечить быстрый запуск телемаркетинга и аналитических исследований для своих заказчиков без затрат на оборудование и найм операторов
Решение	Автоматизированная интеллектуальная омниканальная система интерактивных коммуникаций MAICS от VoiceCOM в облаке #CloudMTS
Результат	• Предоставление клиентам SaaS-сервиса. • Работа с персональными данными в соответствии с ФЗ-152. • Быстрое масштабирование под задачи клиентов. • Поминутная тарификация, возможность быстро подключить или отключить сервис. • Гибкое масштабирование ресурсов в облаке #CloudMTS. • Необходимые ресурсы, связь и техническая поддержка включены в состав услуги.

#CloudMTS

КОРУС КОНСАЛТИНГ

Как использует облако наш партнер – разработчик ПО

Задача	Автоматизировать и ускорить работу с документами для клиента «Юнифарм»
Решение	Решения СЭД/ECM-системы «КОРУС Five | Документооборот» развернуто в облаке #CloudMTS
Результат	• **25%** - ежемесячная экономия на ИТ для клиента. • Предоставление клиенту SaaS-сервиса. • Допродажа клиенту дополнительно облачного сервиса по хранению данных СЭД на SharePoint.
Денис Черносков, директор департамента системной интеграции ГК «КОРУС Консалтинг»	«Мы разместили в IaaS-облаке провайдера виртуальные машины, которые по сей день функционируют без претензий к работоспособности. С марта 2016 года «КОРУС Консалтинг» предлагает заказчикам реализацию проектов на базе вычислительных мощностей нового партнера. Кроме того, мы хотим дать клиентам возможность выбирать решения, максимально соответствующие их бизнес-целям и задачам. Тем более что облачная площадка провайдера позволяет разворачивать решения различной специфики и масштабов».

#CloudMTS

Команда Партнерского направления

Кому вы доверяете ваши ИТ-проекты

- Выделенный аккаунт-менеджер у каждого партнера #CloudMTS.
- Совместный маркетинг – помощь в продвижении ваших ИТ-решений/услуг.
- Presale по всем продуктам #CloudMTS.
- Проектная команда #CloudMTS для сложных проектов клиентов.
- Высокие % вознаграждения и дополнительные скидки – case-by-case.
- Бесплатное тестирование от 7 до 30 дней.
- Защита сделки – гарантированное резервирование сделки за партнером.
- Техническая поддержка 24/7 от #CloudMTS.

Анастасия Кулина

Руководитель группы партнерских продаж единой облачной экосистемы МТС

#CloudMTS

Преимущества партнерской программы #CloudMTS. Маркетинговая поддержка

	Silver До 50ТР*	Gold До 200ТР*	Platinum От 200 ТР*
Продажи			
Персональный менеджер	ДА	ДА	ДА
Участие Presale #CloudMTS	ДА	ДА	ДА
Обучение сотрудников партнера		ДА	ДА
Проектная команда #CloudMTS для сложных кейсов		ДА	ДА
Предоставление компанией #CloudMTS запросов от потенциальных заказчиков			ДА
VIP тех. поддержка			ДА
Маркетинг			
Право на использование логотипа #CloudMTS на вашем сайте	ДА	ДА	ДА
Размещение информации о сервисах Партнера в разделе партнерских решений #CloudMTS https://cloud.mts.ru/partners/partnerskie_resheniya/		ДА	ДА
Подготовка контента об услугах #CloudMTS для вашего сайта	ДА	ДА	ДА
PR. Публикации об успешных кейсах в СМИ		ДА	ДА
Совместные оффлайн мероприятия с отраслевым уклоном, где разработчики смогут рассказать о своих решениях крупным клиентам МТС			ДА
Подготовка и проведение совместных вебинаров на нашей площадке			ДА

* Ежемесячное потребление сервисов #CloudMTS

#CloudMTS

Батл-карта: сравнение партнерских программ компаний на облачном рынке

	#CloudMTS	Экосистемы	Операторы связи	ЦОД	Хостинг-провайдеры	Интеграторы
Агентская программа	от 10% до 25%	10% , но не более 2,5 тыс. руб. за клиента; min вывод = 500 руб.	15%	10%	от 5% до 25% в зависимости от сервиса	от 3% до 10% возможно больше
Программа для Реселлеров	от 10% до 45%*	от 12% до 25%	15%	от 15% до 55%	50%	-
White Label (WL)	1cloud - до 17%; условия обсуждаются с менеджером	-	от 20%, PAYG. только для IaaS	-	до 23% вход = 150 тыс. руб.	-
Программа для физлиц	от 7% до 10% без ограничений на сумму вывода	10% , но не более 2,5 тыс. руб. за клиента; min вывод = 500 рублей	-	9%	-	-
Грант для разработчиков с MVP	под необходимый объем ресурсов; срок - 1 месяц, после - реселлерский договор со скидкой	от 50 тыс. руб. до 1,5 млн руб. срок - до 1 года	-	-	-	-
		Yandex.Cloud, MCS, SberCloud	*RT+DataLine, IBS Datafort + Beeline*	*Selectel, M1 Cloud*	*ActiveCloud, Cloud4y*	*КРОК, Terrasoft*

Данные актуальны на 30.06.2021

#CloudMTS

Виды партнерских программ

Для агентов

Вознаграждение

От 7 до 25%
50 000 руб. в мес. в среднем наш партнер зарабатывает с одного клиента

Рекомендуйте сервисы #CloudMTS и получайте вознаграждение с платежей подключенного клиента

Для компаний-разработчиков

Скидка

От 10 до 45%
150 000 руб. в мес. в среднем наш партнер экономит на инфраструктуре

Предоставляйте и разрабатывайте цифровые продукты для своих клиентов на базе #CloudMTS

Для интеграторов

Скидка

От 10 до 45%
1 млн руб. в год в среднем наш партнер зарабатывает на использование облачных сервисов клиентами

Зарабатывайте больше на текущих клиентах с #CloudMTS

отправьте заявку на partnership@cloud.mts.ru

#CloudMTS

Агенты	Для партнеров-разработчиков	Для ИТ-компаний и интеграторов
Рекомендует сервисы #CloudMTS своим клиентам.	**Партнер** модифицирует/расширяет возможности своего продукта (создает добавочную стоимость), а затем перепродают совим клеинтам.	**Партнер** перепродает сервисы #CloudMTS своим клиентам, дополняя своими услугами (консалтинг, миграция, аудит, сопровождение и т.д.)
Доход – это фиксированный процент вознаграждения от суммы счета клиента. Агентское вознаграждение выплачивается за каждого клиента, подключенного по рекомендации партнера.	**Выгода –** за счет партнерских скидок на сервисы #CloudMTS. Партнер реализует их по собственным ценам своим клиентам, дополняя их своими ПО/продуктом.	**Выгода –** за счет партнерских скидок на сервисы #CloudMTS. Партнер реализует их по собственным ценам своим клиентам, дополняя их своими услугами и решениями.
Срок выплаты вознаграждения – 12 месяцев с момента оплаты первого счета клиентом.	**Срок** предоставления скидок – бессрочно!	**Срок** предоставления скидок – бессрочно!
Договор с клиентом заключается от имени #CloudMTS.	**Договор** с клиентом заключается от имени Партнера.	**Договор** с клиентом заключается от имени Партнера.
Техническую и сервисную поддержку клиентов осуществляет #CloudMTS.	Предоставляем возможность презентовать свои решения крупным клиентам #CloudMTS.	Предоставляем проектную команду под сложные проект и маркетинговую поддержку #CloudMTS.

отправьте заявку на partnership@cloud.mts.ru

1-линию технической поддержки осуществляет партнер.
2 и 3- линию технической поддержки осуществляет #CloudMTS.
Сервисную поддержку клиентов осуществляет Партнер.

#CloudMTS

Механика программы

Агент передает запрос от клиента*

Клиент

#CloudMTS

7-25%

Выплата агентского вознаграждения — 12 месяцев

Новые клиенты компании

Как это работает?

200 000 рублей — чек приведенного вами клиента.

40 000 рублей — ваш ежемесячный заработок

Менеджер по развитию продал дополнительные сервисы клиенту

300 000 рублей — чек приведенного вами клиента через 3 месяца.

60 000 рублей — ваш ежемесячный заработок

* клиент – B2B-компании, B2G – не участвуют в программа

#CloudMTS

Сервисы доступные по агентской программе

Elastic Cloud
Вознаграждение от 10-20%

Облако 152-ФЗ
вознаграждение от 10-20%

GPU SuperCloud
вознаграждение до 10%

Disaster Recovery
вознаграждение от 10-15%

Резервное копирование в облаке #CloudMTS
(Veeam, Acronis Infoprotect, Commvault)
вознаграждение от 10-20%

Объектное хранилище
вознаграждение от 10-20%

Диск #CloudMTS
вознаграждение от 10-20%

Корпоративная почта #CloudMTS
вознаграждение от 10-20%

Офис #CloudMTS
вознаграждение до 10%

Virtual Desktops
вознаграждение до 10%

Containerum Managed Kubernetes Service
вознаграждение от 10-20%

1C hosting #CloudMTS
вознаграждение до 10%

Cloud SD-WAN
вознаграждение до 10%

Защита веб-приложений (WAF)
вознаграждение от 10-20%

Механика программы

#CloudMTS предоставляет партнерские скидки на облачные сервисы Партнеру

от 10%*

#CloudMTS предоставляет партнерские скидки на облачные сервисы Партнеру

Партнер реализует свои решения на базе облачных сервисов #CloudMTS и получает доход

Как это работает?

6 024 000 руб./12 мес. — базовая стоимость инфраструктуры (80 vCPU, 300 Гб RAM, 16000 Гб SSD).

4 216 800 руб./12 мес. — стоимость этой же инфраструктуры для партнера

1 807 200 руб./12 мес. — экономия для партнера

* Процент скидки действует на услуги Elastic Cloud, Облако 152-ФЗ, Объектное хранилище. По остальным услугам подробная информация у наших менеджеров.

#CloudMTS

Сервисы доступные по реселлерской программе

Elastic Cloud
скидка партнера от 20%

Облако 152-ФЗ
вознаграждение от 20%

GPU SuperCloud
скидка партнера от 10%

Disaster Recovery
скидка партнера от 10%

Резервное копирование в облаке #CloudMTS
(Veeam, Acronis Infoprotect)
скидка партнера от 10%

Объектное хранилище
скидка партнера от 20%

Virtual Desktops
скидка партнера от 5%

Диск #CloudMTS
скидка партнера от 10%

Корпоративная почта #CloudMTS
скидка партнера от 10%

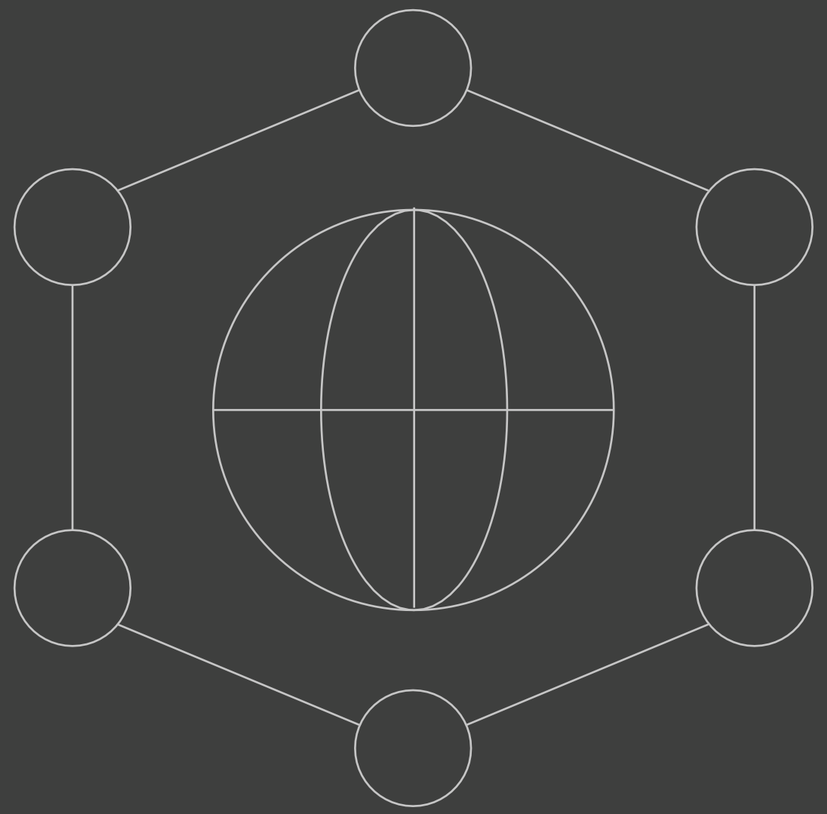
Офис #CloudMTS
скидка партнера от 10%

Containerum Managed Kubernetes Service
скидка партнера от 20%

Защита веб-приложений (WAF)
скидка партнера от 10%

#CloudMTS

Почему #CloudMTS: сценарии продаж



#CloudMTS

Elastic Cloud – Масштабируемая виртуальная ИТ-инфраструктура в аренду

Кому

- Компании-разработчики цифровых продуктов (сайты, мобильные и веб-приложения, веб-порталы).
- Компании, имеющие собственный ИТ-отдел/внутренний отдел разработки.
- Финансовые департаменты – на время сдачи отчетности.

Для каких задач

- Запуск IT-стартапа. Разработка продукта без капитальных вложений
- в IT-инфраструктуру.
- Рост количества пользователей. Гибкое увеличение мощностей за считанные минуты.
- Краткосрочный рост нагрузок. Экономия и возможность гибкого использования вычислительных мощностей в период сезонного или временного спроса.
- Тестирование и разработка. Среда для создания и тестирования работоспособности новых продуктов. Выделение ресурсов под временные проекты.
- Миграция ИТ-инфраструктуры в облако, резервная площадка для аварийного восстановления.

Стоимость

Elastic Cloud (100 vCPU, 400 Гб Ram, 14000 Гб SSD) -
3 834 000 руб./ 12 мес.

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 30% - **2 683 800 руб./12 мес.**
скидка: **1 150 200 руб./12 мес.** от базового GPL #CloudMTS

- **для агента**

Вознаграждение 10% - **383 400 руб./12 мес.**

Back up – Резервное копирование

Кому

- Компании-разработчики цифровых продуктов (сайты, мобильные и веб-приложения, веб-порталы),
- компании с внутренним отделом разработки/ИТ-отделом, имеющие собственную ИТ-инфраструктуру или на стороне провайдера, которым необходимо обеспечить надежность данных

Для каких задач

- Восстановление данных после сбоя и атак.
- Восстановление данных в случае ошибочных действий, которые привели к утере данных.
- Восстановление данных вследствие повреждения физического оборудования – основного источника данных (пожар, поломка, кража).
- Организация резервного копирования в рамках Elastic Cloud.

Стоимость

Back up - Veeam Agent (90 ВМ, 10 000 Гб) -
1 664 400 руб./12 мес.

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 15% - **1 439 706,00 руб./12 мес.**
скидка: **224 694,00 руб./12 мес.**

- **для агента**

Вознаграждение 10% - **166 400 руб./12 мес.**

IaaS ФЗ-152 – Защищенная инфраструктура в аренду для размещения ИСПДн в соответствии с ФЗ-152

Кому

- Компании, бизнес-процессы которых подразумевают сбор паспортных и иных персональных данных клиентов.
- Системы отдела кадров, базы данных персонала и бухгалтерского учета на предприятии.

Для каких задач

- Организация инфраструктуры для размещения ИС с учетом требований приказа № 21 ФСТЭК для УЗ-1
- Размещение платформ управления документами и персональными данными клиентов.
- Размещение систем отдела кадров, баз данных персонала и бухгалтерского учета.
- Хостинг интернет-магазинов, собирающих и хранящих реквизиты потенциальных клиентов, такие как ФИО и номер мобильного телефона.
- Хранение и обработка ПДн сотрудников.

Стоимость

IaaS 152 (20 vCPU, 80 Гб Ram, 2000 Гб SSD) –
1 057 281,60 руб./12 мес.

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 25% - **792 961,20 руб./12 мес.**
Скидка: **264 320,40 руб./12 мес.**

- **для агента**

Вознаграждение 10% - **105 728,16 руб./12 мес.**

#CloudMTS

GPU SuperCloud – Облачный сервер для задач, требующих повышенных вычислительных мощностей

Кому

Компании, использующие технологии:

- искусственного интеллекта,
- нейронных сетей,
- Data Science,
- Big Data,
- Виртуальной и дополненной реальностей.

Для каких задач

- Рендеринг видео с обилием компьютерной графики.
- Статистический анализ и генерация различных прогностических моделей.
- Проектирование и 3D-моделирование (визуализация).
- Исследования в области молекулярной химии, биохимии, математике.
- Работа с искусственным интеллектом (нейронные сети для машинного обучения и глубокого изучения).
- Построения нейронных сетей.

Стоимость

GPU Super Cloud 2 бандла X128 GC (4 Tesla V100d 32 Гб) – **6 935 760,00 руб./12 мес.**

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 5% - **6 588 972,00 руб./12 мес.**
Скидка: **346 788,00 руб./12 мес.**

- **для агента**

Вознаграждение 7% - **485 503,20 руб./12 мес.**

#CloudMTS

Объектное хранилище – Облачное хранение статичных данных

Кому

Компании, хранящие большой объем данных с предоставлением доступа клиентам (видео, графические данные, документы, медиафайлы, Big Data, резервные копии):

- финансовые платформы,
- игровые- и медиа-порталы,
- маркетплейсы,
- социальные сети,
- образовательные порталы,
- медицинские лаборатории и центры,
- интернет-магазины,
- CRM-системы.

Для каких задач

- Долгосрочное хранение статичных данных.
- Оптимизация стоимости хранения некоммерческих данных.
- Предоставление быстрого доступа к хранимой информации пользователям, сотрудникам и клиентам со всего мира.
- хранение видеофайлов с камер видеонаблюдения ПП 1640
- от 8 октября 2020 г. не менее 30 дней.

Стоимость

Объектное хранилище объемом 100 Тб –
1 843 200,00 руб./12 мес.

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 15% - **1 566 720,00 руб./12 мес.**
Скидка: **276 480,00 руб./12 мес.**

- **Для агента**

Вознаграждение 7% - **129 024,00 руб./12 мес.**

#CloudMTS

Virtual Desktops – Виртуальные рабочие места (VDI) в аренду для быстрой и безопасной дистанционной работы

Кому

- Компании с розничной и филиальной сетью
- Компании, перешедшие на удаленный формат работы
- Проектировщики, разработчики приложений

Для каких задач

- Удаленная работа. Быстрое предоставление доступа удаленным сотрудникам к корпоративной сети.
- Использование личных устройств. Предоставление доступа сотрудникам для работы с любого устройства.
- Посменная работа. Контроль доступа сотрудников, работающих с одного ПК

Стоимость

X2 VDI+GPU (2 Гб vGPU, 8 vCPU, 12 Гб RAM, 400 Гб Hybrid Storage, Windows Server) 50 шт. =
6 594 000,00 руб./12 мес.

Условия:

- **для реселлера**

стоимость со скидкой 10% - **5 934 600,00 руб./12 мес.**
Скидка: **659 400,00 руб./12 мес.**

- **Для агента**

Вознаграждение 7% - **461 580 руб./12 мес.**

#CloudMTS

partnership@cloud.mts.ru
https://cloud.mts.ru/partners/

aakulina@mts.ru